

Podstawowe zasady fundraisingu. Planowanie działań w organizacji.

Szkolenie z zakresu metod fundraisingowych, oparte na ćwiczeniach, warsztatach oraz wykładach profesjonalnych trenerów fundraisingu.

Kraków 22-24.05.2013r.

KTO POWINIEN WZIĄĆ UDZIAŁ W SZKOLENIU?

W szkoleniu mogą wziąć udział osoby, które wiedzą czym jest fundraising, ale potrzebują usystematyzować wiedzę i nabyć umiejętności, które usprawnią ich codzienne fundraisingowe działania. Szkolenie przeznaczone jest także dla osób, które dopiero poznają fundraising, chcą i potrzebują nauczyć się skutecznie budować relacje z darczyńcami, pozyskiwać sponsorów i fundusze dla swych organizacji.

Data i miejsce szkolenia:

22-24.05.2013r., w siedzibie Polskiego Stowarzyszenia Fundraisingu, Kraków, ul. Szewska 20/4.

DO KOGO SKIEROWANE JEST SZKOLENIE?

Chcesz pozyskać środki na działalność własnej organizacji, jesteś zaangażowanym wolontariuszem i chciałbyś wesprzeć fundację lub stowarzyszenie w którym działasz? Chciałbyś nauczyć się nowych metod pozyskiwania funduszy? Jesteś początkującym fundraiserem? Skorzystaj z naszej oferty szkoleniowej. Szkolenie przeprowadzane jest przez rzetelnie przygotowanych profesjonalnych trenerów fundraisingu.

Jest to **szkolenie otwarte** – zapraszamy wszystkich, którzy chcą nauczyć się profesjonalnego fundraisingu.

CENA/os.: 1400,00 zł (+23% VAT), przy czym:

do 30.04.2013r., udział kosztuje 1100,00 zł + 23% VAT,

do 08.05.2013r., udział kosztuje 1210,00 zł + 23% VAT,

do 16.05.2013r., udział kosztuje 1331,00 zł + 23% VAT,

od 20.05.2012r., udział kosztuje 1400,00 zł + 23% VAT,

Cena pokrywa udziału w 3-dniowym, 24-godzinnym szkoleniu, materiały edukacyjne, dyplom potwierdzający nabyte umiejętności, przerwy kawowe oraz obiad każdego dnia.

PROGRAM SZKOLENIA:

I dzień: Podstawy fundraisingu. Fundraising jako zmiana w funkcjonowaniu organizacji (8 godzin).

- Podstawy fundrasingu czyli seminarium z elementami ćwiczeń i warsztatów.
- Podstawowe mechanizmy zbierania funduszy dla organizacji.
- Ćwiczenia dla uczestników pokazujące jak być darczyńcą i efektywnym fundraiserem?
- Jak tworzyć i budować relacje z otoczeniem aby pomogły nam zmienić naszą organizację?
- Jak wdrożyć fundraising w organizacji i od czego zacząć?

II dzień: Praktyczne warsztaty z profesjonalnego fundrasingu (8 godzin).

- Zapoznanie uczestników z ponad 30 narzędziami fundrasingowymi,
- Przedstawienie nowych pomysłów i rozwiązań na kampanie fundraisingowe.
- Zapoznanie się z oceną skuteczności i kosztami wybranych metod fundrasingowych.

III dzień: Planowanie działań fundraisingowych – warsztaty (8 godzin).

- Uczestnicy zapoznają się z działaniami i narzędziami planowania fundrasingu. oraz zastosowaniem ich w praktyce.
- Warsztaty z umiejętności budowania relacji z darczyńcami i długotrwałej współpracy.
- Sporządzanie listy potrzeb i określanie odpowiednich działań.
- Budowanie podstawowego planu działań fundraisingowych.

Aby wziąć udział w szkoleniu wystarczy napisać do nas maila na adres:

szkolenia@fundraising.org.pl

a.dyl@fundraising.org.pl

lub tel. 663 270 000 lub 12 423 80 07

lub wypełnić formularz zgłoszeniowy na naszej stronie: www.szkolenia.fundraising.org.pl

ZAPRASZAMY DO UDZIAŁU W SZKOLENIU.